

Revenue Management

Revenue Management Systeme

Orientierungsmodul - Revenue Management und Revenue Management Systeme

Einstieg, Möglichkeiten & Strategie

Ihr Bedarf – Ihr Mehrwert - Unser Angebot

Ihr Bedarf

- Fundierter Einstieg ins Thema Revenue Management und Revenue Management Systeme (RMS)
- Beratung zu aktuellen Herausforderungen im Pricing & Vertrieb
- Orientierung für strategische Entscheidungen zur Umsatzoptimierung
- Maximale Nutzung vorhandener Daten & Systeme

Unser Angebot

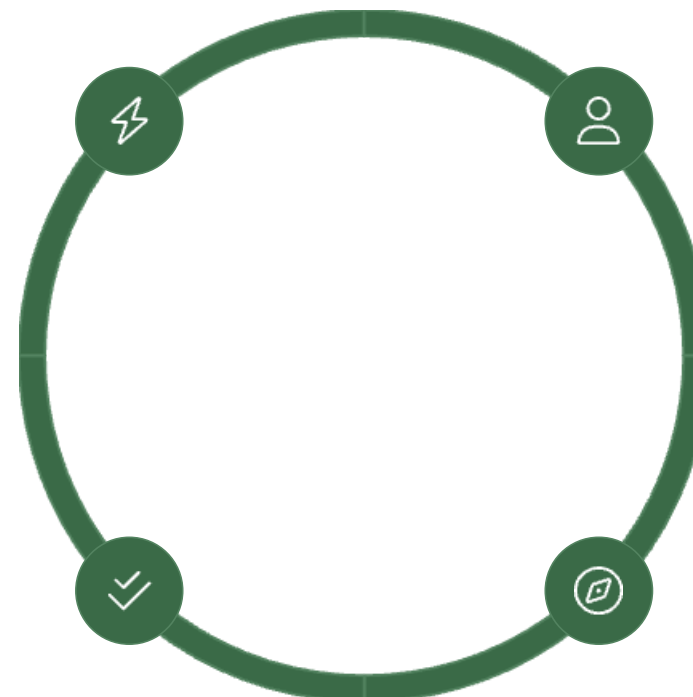
- Überblick über marktgängige RMS-Lösungen
- Analyse Ihrer aktuellen Revenue-Struktur und Prozesse
- Strategische Beratung zur Auswahl, Einführung oder Optimierung eines RMS
- Effizienter Beratungsprozess mit klarer Wertschöpfung

Schneller Überblick

Zeitsparende Orientierung im komplexen RMS-Markt

Konkrete Handlungsempfehlungen

Klarheit für nächste Schritte: Notwendigkeit, Auswahl, Implementierung oder Feinschliff



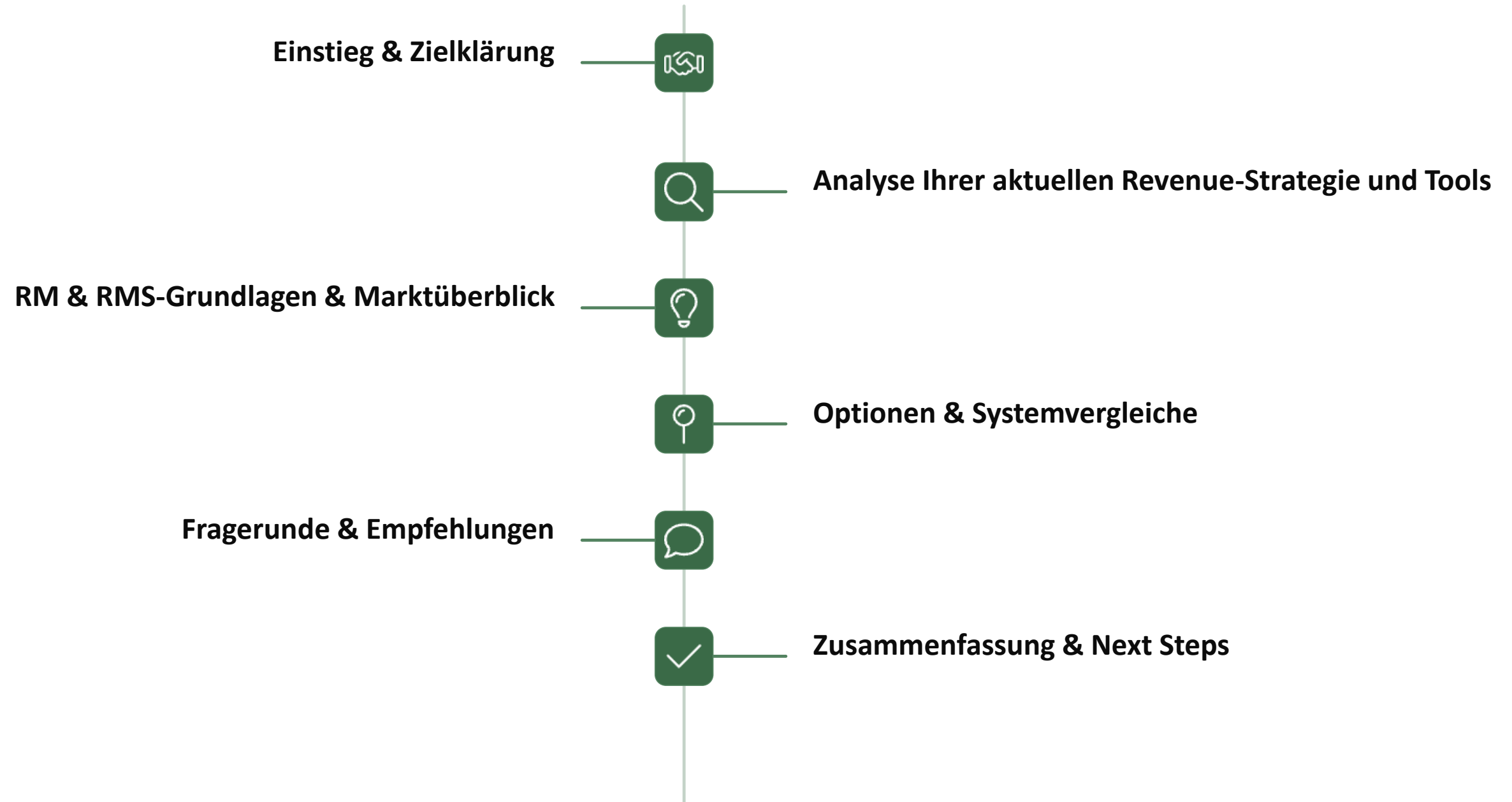
Individuelle Beratung

Auf Ihre Betriebsstruktur und Zielmärkte zugeschnitten

Strategische Impulse

Ganzheitlicher Ansatz: Technik, Organisation & Kultur

Inhalte & Ablauf



Investition & Leistungen



Persönlicher Austausch (60-90 Min.)

Intensiver Dialog mit Fokus auf Ihren konkreten Bedarf



Strategische Impulse

für ein nachhaltiges und gewinnorientiertes Revenue Management



Zusammenfassung & E-Mail-Support

Die wichtigsten Punkte zusammengefasst und auch im Nachgang für Fragen da
Fragen da



Pauschalhonorar: 500 € (zzgl. MwSt.)

Transparente Kosten ohne versteckte Zusätze



Prozess- und Digitalisierungsberatung aus und für die Hotellerie



„Ganzheitlich gedacht. Bis zum letzten Schritt.“

Wir unterstützen Sie als Gastgeber dabei, Ihre Prozesse zu optimieren und digitale Strategien umzusetzen. Mit unabhängigen, schrittweise umsetzbaren Handlungsempfehlungen sichern wir nachhaltigen Erfolg. Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, sich in einer zunehmend digitalen und dynamischen Welt erfolgreich zu positionieren.



Effizienzsteigerung

Strukturierte Lösungen für mehr Gäste- und Mitarbeiterzufriedenheit



Team

Fokussierung auf die Weiterentwicklung von Ihrem Team
Team als Fundament des Unternehmens

Ihre Experten:

Christian Wegen: 13 Jahre Erfahrung in den Bereichen Front Office und Commercial mit Fokus auf Revenue Management (Leonardo Hotels, H-Hotels, Halbersbacher Hospitality Group)

Ralf Hartleb: 17 Jahre Erfahrung in den Bereichen Reservierung, Revenue Management, Hotelsysteme (Azure Hotels (Azure Hotels Group, H-Hotels, Manz Privacy Group, Halbersbacher Hospitality Group, Flemings Hotels))



Umsetzbare Strategien

Unabhängige und schrittweise implementierbare Handlungsempfehlungen



Netzwerk

Unterstützung durch ein breites Netzwerk an Experten und Partnern

Kontakt & nächste Schritte



Kontakt aufnehmen



Termin vereinbaren



Beratung starten



Koru Hospitality GmbH

Malvenweg 5

78337 Öhningen



Das Team

Christian Wegen

Ralf Hartleb



Kontakt

info@koru-hospitality.com

www.koru-hospitality.com